

OFFRE DE VIE - CALIFORNIE, ÉTATS-UNIS

COMMERCIAL TERRAIN (H/F) - [THE GARDENER GIN](#)

Du 01 janvier 2024 au 30 juin 2025

PRÉSENTATION DU POSTE

Producteurs du prestigieux Château de Beaucastel à Châteauneuf-du-Pape, la Famille Perrin est associée à Brad Pitt dans le succès du Rosé Miraval depuis 2012. Leur amitié, passion et ambition commune les conduisent à entrer dans le secteur des spiritueux.

Brad Pitt et la Famille Perrin lancent ainsi **The Gardener Gin** en mai 2023.

Distribué aux États-Unis à partir de septembre 2023, nous recherchons un(e) VIE Commercial Terrain pour développer l'implantation de The Gardener Gin en Californie.

En collaboration directe avec le co-fondateur basé à NYC, votre mission sera de développer et optimiser les ventes dans l'Etat de Californie avec l'objectif de hisser The Gardener Gin dans le Top 3 des gins de sa catégorie à moyen terme.

MISSION

Après une période de formation, vous prenez en charge la prospection quotidienne, le développement et la fidélisation d'un portefeuille de clients professionnels On-Trade (bar, café, hôtel, restaurant, club) et B2B.

- Identifier et prospecter les établissements du le secteur On-Trade afin d'y référencer The Gardener ainsi que le mettre à la carte des cocktails.
- Animer le réseau du distributeur exclusif existants en organisant des dégustations et des visites auprès de leur clientèle particulière ou professionnelle (revendeurs, restaurateurs...)
- Développer le réseau de clients existant en identifiant et en démarchant des prospects stratégiques en lien avec l'équipe de vente du distributeur exclusif
- Représenter la marque sur des salons professionnels et évènements

Vous serez sur la route quotidiennement à la rencontre de vos clients / prospects.

PROFIL

- De formation supérieure commerciale type ESC, de préférence avec une spécialisation vins et spiritueux.
- Maîtrise de l'anglais obligatoire. L'espagnol est un plus.
- Une sensibilité pour les spiritueux et l'univers de la mixologie.
- Fort esprit **entrepreneurial**: autonomie, réactivité, adaptabilité, organisation, rigueur.
- Excellentes qualités de communicant(e), et une capacité à construire une relation de confiance forte avec nos partenaires et motiver/dynamiser les équipes de vente.
- **Permis de conduire obligatoire** (véhicule fourni)
- Éligible au contrat de V.I.E. Volontariat International en Entreprise (citoyen.ne européen.ne, entre 18 et 28 ans)

INFORMATIONS

- Contrat: V.I.E.
- Début: Janvier 2024

- Durée: 18 mois
- Localisation: Californie, États-Unis.
- Indemnité mensuelle : 4720,70 € (d'après le barème applicable au 1er juillet)

Indemnité non contractuelle fixée par décret et arrêté, dont le montant peut varier notamment en fonction de l'évolution du barème de référence, de la localisation de la mission et des cas d'abattements prévus par les textes.

[La mission est-elle pour moi ? Vérifiez que votre situation répond aux conditions d'accueil du pays.](#)