



Poste de commercial spiritueux CHR - Paris

Dans le cadre de notre développement commercial, Mezcal Brothers & Other Craft Stories – spécialiste de l'importation et de la distribution de spiritueux artisanaux en France – recherche son prochain collaborateur au poste de : **Business developer – Commercial CHR.**

Femme ou homme de terrain, tu auras la charge d'un portefeuille client évolutif, dans une structure en pleine croissance.

Tu as l'expertise et l'amour du relationnel client et la notion de développement t'es familière.

Tu aimes découvrir les nouveaux bars à cocktails et restaurants du moment et tu t'intéresses au monde du vin, des spiritueux et de la gastronomie.

Poste très évolutif dans une petite structure, tu auras une grande liberté d'action dans la construction de ta clientèle et réseau de distribution. Tu es force de proposition et souhaites t'inscrire dans une démarche intrapreneuriale à moyen / long terme, pouvant déboucher sur des fonctions managériales et dans une implication dans nos futurs projets.

Notre Histoire

Mezcal Brothers naît en 2014 suite à un voyage à Oaxaca au Mexique où nous découvrons le Mezcal.

De retour à Paris et face au manque de références disponibles sur le marché, nous nous lançons dans l'importation de ce formidable spiritueux. Après 5 ans d'éducation et de communication auprès d'un public de professionnels et de particuliers, nous sommes devenus la référence de cette catégorie.

En 2018, Mezcal Brothers devient Mezcal Brothers & Other Craft Stories et commence la distribution d'autres catégories de spiritueux artisanaux et de terroirs comme un Gin Argentin au Maté, un Pisco Péruvien, une Tequila, un Rum, une Cachaça, un vermouth Grec ...

Que faisons nous ?

- Nous sommes la première entreprise spécialisée dans l'importation et la distribution de Mezcals et Tequilas artisanaux, l'une des catégories de spiritueux qui connaît la plus grande croissance
- Depuis 2018, nous importons et distribuons une large gamme de spiritueux artisanaux issue des 4 coins du monde : Mexique, Pérou, Argentine, Italie, Grèce, Danemark, Brésil, France, Japon ...
- Notre clientèle principale est composée de bars à cocktails, de restaurants et de cavistes partout en France
- Nous organisons différents événements liés aux marques que nous distribuons : conférences, events, pairings, masterclasses, formations ...

Si tu as l'âme entrepreneuriale, et que tu veux rejoindre une jeune entreprise du monde des spiritueux et en pleine croissance, ce poste est fait pour toi.

La mission principale : Promouvoir et commercialiser la gamme Mezcal Brothers & Other Craft Stories auprès d'une clientèle existante et de prospection à Paris (CHR, caves, grossistes). Ainsi qu'animer et participer à la construction de marque, en suivant la stratégie marketing des marques du portefeuille.

Description du poste :

- Développer un portefeuille de prospects (en direct ou par l'intermédiaire d'un grossiste local)
- Suivre son portefeuille de clients et organiser l'activation commerciale
- Collaborer à la conception et à la réalisation d'actions commerciales
- Contribuer au développement de la notoriété de l'entreprise
- Livraison / logistique du dernier kilomètre dans Paris intramuros
- Reporting de l'activité et des actions commerciales
- Participer aux salons/événements, animation stand Mezcal Brothers
- Contribuer au développement du réseau Mezcal Brothers : réseaux sociaux, presse ...

Compétences et qualités requises :

- Être avant tout passionné par l'univers des spiritueux et de la gastronomie
- Communication écrite et orale
- Prospection commerciale
- Adapter sa communication aux différents interlocuteurs dans le cadre de l'argumentaire offre et produit
- Distribution en CHR en France
- Détecter un nouveau besoin et proposer une offre complémentaire
- Négocier et vendre les produits et services de Mezcal Brothers & OCS
- Mise en forme de Reportings et gestion des outils de prospection et suivi client
- Créer et entretenir des partenariats
- Écouter et encourager son interlocuteur à exprimer ses attentes, ses besoins
- Être force de proposition vis-à-vis de ses clients et de l'organisation pour aider au développement des marques
- Une grande importance est donnée à l'hygiène de vie des Mezcal Brothers : le sport et une alimentation saine et équilibrée sont vivement encouragés

Profil recherché :

- BAC +4/5 diplôme commerce/marketing ou assimilé
- Expérience dans la vente en CHR impérative vins/spiritueux/Champagne
- Connaissance des spiritueux
- Permis B obligatoire
- Ambition et vision à long terme, poste très évolutif
- Salaire : à négocier selon profil (fixe + variable attractif selon résultats)
- Voiture de fonction
- Enveloppe de frais

Merci d'envoyer vos CV à benjamin@mezcal.fr et david@mezcal.fr